

中国银行股份有限公司江苏省分行2017年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	招聘岗位	招聘人数	主要职责	任职资格	工作地点
1	省行公司金融部 客户经理	3	<p>下列三个方面的岗位职责可选其中一项：</p> <p>(一) 负责银团贷款、并购业务、出口买贷业务、海内外联动业务的开展和推动；负责同业、券商、律所等渠道的拓展和合作；了解市场前沿，推进产品创新。</p> <p>(二) 负责全省建筑行业的牵头管理工作；负责重大集团客户的管理和整体营销，综合金融服务方案的制定与实施工作；负责行业政策的研究、制定与推进。</p> <p>(三) 牵头负责全辖大型能源行业客户营销推动；定期向全辖通报行业最新动态，提升全辖对行业熟知程度。</p>	<p>下列三个方面资格须具备其中一项：</p> <p>(一) 英语六级及以上水平，具备良好的沟通能力，能用英语进行流利的商务交流，口语熟练者优先；具有良好的市场开拓和营销意识，具有会计师事务所或者律师事务所经历者优先；熟悉银团、跨境金融等方面专业知识，具有银团、并购、结构化融资业务经验，具有在银行或其他金融机构公司业务、信贷等工作经历者优先。</p> <p>(二) 熟悉建筑行业专业知识，有较强的文字能力和营销技巧，具有建筑师资格证、建造师专业资质、或具有建筑企业工作经历者优先。</p> <p>(三) 对新能源行业有所研究和了解，熟悉企业财务运作知识，具有会计及经济类专业资质、电力及新能源行业专业资质、电力工程造价及评估专业资质等优先；有相关国家电力能源部委、电力能源企业工作经历者优先。</p>	南京
2	省行投资银行与资产管理部 客户经理	2	<p>1、负责全辖债券分销客户营销拓展和维护；</p> <p>2、负责金融机构理财销售推广、投资顾问营销等金融机构同业客户业务拓展工作；</p> <p>3、对境内外经济、政策和债券、资本等各类投资市场进行研究分析，深度研究各类金融投资工具，熟练运用研究框架体系分析选择投资策略；</p> <p>4、挖掘债券市场投资交易机会，构建并动态调整投资组合；</p> <p>5、理财产品的研发与创新、投资组合管理、流动性管理、可投资资产拓展、存续期风险管理等；</p> <p>6、相关业务规范及操作制度的制定与完善，落实执行情况审查等。</p>	<p>1、具有银行从业资格，具有CFA、FRM、CPA资格者优先；</p> <p>2、1年以上宏观或债券方向投研经验，3年以上中大型知名银行、证券、基金、保险资管、独立资产管理公司债券、非标投资管理经验；具有独立管理账户的经验，过往业绩良好；有风险债券成功处置经验者优先。</p>	南京
3	省行中小企业部 产品经理	2	<p>1、制定科技型企业客群的营销策略，设计相关产品，并在全辖实施推广；</p> <p>2、制定全辖投贷联动业务的推动方案，筛选目标客户，协助投资机构对项目实施尽调；</p> <p>3、负责对政府、园区、外部投资机构等渠道的开发和维护。</p>	<p>1、经济、金融、市场管理、营销、计算机相关专业；</p> <p>2、从事金融领域相关工作4年以上，具有投行或科技金融工作经验者优先。</p>	南京
4	省行财富管理与私人银行部 客户经理	3	<p>1、通过叠加服务，带动全省私人银行客户群、客户资产健康快速发展；</p> <p>2、负责本级自营客户的营销拓展与维护工作，对私人银行客户数、客户金融资产、产品销售等指标负责；</p> <p>3、做好全省私人银行客户资产配置与服务管理指导工作；</p> <p>4、负责全省家族信托、全权委托等创新业务推动；</p> <p>5、做好全省高净值客户增值服务工作。</p>	<p>1、金融、经济、管理、税务、数理统计、法律、会计等相关专业优先；</p> <p>2、具有良好的OFFICE电脑应用技能；具有良好的英语听说能力；具有AFP、CFP、基金从业资格、CPA、注册税务师、律师等资格证书者优先；</p> <p>3、具有3年以上银行业务工作经历，2年以上客户经理工作经历，具备较强的客户维护和资产配置能力。</p>	南京

5	省行网络金融与渠道管理部 产品经理	1	1、统筹推动全行网络支付业务发展。大力推广电子支付产品，不断提高客户黏性，扩大市场份额；大力推广移动支付产品，打造具有分行特色的移动支付创新和应用服务项目； 2、组织推动特色场景建设，通过场景融合，创新商业模式，通过跨界合作，拓展获客渠道，打造网络金融新生态； 3、开展网络金融品牌宣传，组织营销和推广等工作。建立并维护与电子商务企业、第三方支付机构、互联网公司与合作伙伴的紧密合作关系；	1、有信息科技、互联网技术开发或运营相关工作经历三年以上； 2、熟悉互联网支付业务和运营模式，信息科技、计算机专业者优先； 3、具备较强的语言表达、沟通协调、数据统计与文字材料制作能力；	南京
6	省行风险管理部 行业分析师	2	1、持续关注，定期跟踪宏观经济形势，牵头研究行业、地区发展动态，对公司融资业务发展方向有一定的见解和报告能力； 2、负责牵头制定省辖行业授信策略、区域授信策略； 3、牵头开展全省行业组合管理，优化信贷资产结构等。	1、经济、金融相关专业； 2、具有3年以上产业经济研究经历，擅长产业政策和区域经济研究，熟悉数学建模原理与经济学常用计量模型，文字能力强。	南京
7	省行内控与法律合规部 内控经理	1	1、负责操作风险监控、评估与研究，牵头开展热点领域风险量化分析； 2、负责风险数据模型建设、管理与维护，组织实施非现场数据分析与风险排查，分析报告全行非现场监控情况等。	1、计算机、会计或审计专业优先，具备数据库相关专业资格者优先； 2、具有商业银行操作风险管理或内部审计工作经历，具备较强的语言文字与沟通协调能力；有信息科技工作背景或熟悉SQL语言应用者优先。	南京
8	省行内控与法律合规部 法律事务经理	1	1、负责全辖法律风险管理，开展法律培训工作，指导全辖司法协助，牵头全辖普法宣传； 2、受理法律咨询、提供合同审查服务，对法律风险事件提供法律意见及缓释措施，对知识产权相关事务进行审查与管理。	1、法律专业，通过国家司法考试或持有律师资格； 2、从事民商事法律实务工作4年以上，具备较强的语言文字与沟通协调能力；有法院、仲裁机构、律师事务所工作经验者优先。	南京
9	省行内控与法律合规部 合规经理	1	1、牵头管理全行反洗钱与制裁合规业务，开展合规政策与制度研究、合规风险分析； 2、进行反洗钱与制裁合规制度及相关工作标准维护，开展制裁合规风险评估、高风险业务合规审批等。	1、法律专业优先； 2、具有4年以上商业银行工作经历，具备较强的语言文字与沟通协调能力；具有较强的英文听说读写能力；有国际结算或反洗钱管理经验者优先；有国际反洗钱师资格（CAMS）者优先。	南京
10	省行信息科技部 科技经理	2	1、根据总省行信息科技发展规划和目标，遵循我行应用软件开发的要求与规范，制定应用软件项目的技术方案； 2、独立承担软件项目的开发与维护，保障应用软件的稳定运行； 3、发挥科技优势，协同业务营销，促进我行业务拓展和产品推广。	1、计算机应用及软件开发相关专业本科以上学历毕业； 2、具有4年以上的软件开发经历，熟悉当前软件开发的主流语言和通用数据库技术；具有大型金融IT项目开发实施经验者优先；持有中国计算机技术与软件专业技术资格（水平）中级证书（计算机软件、计算机应用技术方向）或相关行业权威资格认证证书者优先。	南京
11	省行总务部 土建工程师	1	1、负责建筑、装潢项目的全过程管理； 2、负责省行本部及南京地区网点装修改造及装饰工程，按照总行网点建设规范和有关国家标准、要求指导网点及其他装修改造工程设计、招标文件编制、合同订立、施工协调、工程跟踪管理，预决算、工程项目评价等，确保工程质量和进度达到规范标准和要求。	1、土木工程、建筑相关专业； 2、具有5年以上大型建筑、装潢工程项目管理经验，熟悉项目管理、招投标、合同管理、工程设计、工程造价、现场管理等；取得工程师以上职称，具备二级及以上建造师、监理工程师等执业资格者优先。	南京

12	省行总务部 电气工程师	1	1、负责各类电气设备日常管理、指导、培训和控制，熟悉相关规范、流程及各类高低压设备运行过程，具备独立分析故障的能力； 2、负责制定各类设备的检修、维保计划，编制各类设备抢修计划、预案等； 3、熟悉楼宇自控系统的构成，能够对系统完善提供专业意见。	1、电气、自动化等相关专业；取得工程师以上职称，具备二级及以上建造师、监理工程师等执业资格者优先； 2、具有5年以上的高低压变配电设备管理及运维经验；熟悉高低压电气设备、UPS电源设备、发电机设备等；有较强的高低压电气设备管理和实际操作能力，有较为扎实的理论基础及一定的管理经验；有较强的工作责任心和沟通协调能力。	南京
13	省行总务部 机电工程师	1	1、熟悉楼宇自控系统的构成，能够对系统完善提供专业意见； 2、负责制定楼宇各类设备的检修、维保计划，编制各类设备抢修计划、预案等，熟练掌握各类预、决算书的审核和结算工作。	1、电气自动化、机电一体化等相关专业，取得工程师以上职称，具备二级及以上建造师、监理工程师等执业资格者优先； 2、具有5年以上的机电设备管理及运维经验；熟悉机电设备、楼宇自控系统等；有较为扎实的理论基础及一定的管理经验；有较强的工作责任心和沟通协调能力。	南京
14	省行安全保卫部 安全管理经理	1	1、依据国家相关法规和条例，完善银行安全工作制度和指引； 2、指导并开展辖内安全工作，加强银行安全防范，做好安全管理及案件防查工作。	1、具有司法资格等相关专业资质； 2、本科5年以上、研究生3年以上相关工作经验；熟悉管理工作，具有法律、公共安全、社会管理等相关专业背景，具有较强的分析研判能力和沟通协调能力。	南京
15	省行安全保卫部 安防工程师	1	1、根据银行业务发展和安全防范需要，按照国家相关技术规范要求，制订安全防范和技防设施建设标准及管理规范； 2、负责金融安全防范工程的规划、设计和管理，通过科技创新，提升金融安全防范能力。	1、具有注册安全工程师、注册电气工程师、安全防范工程师、计算机工程师、通信工程师等相关专业资质； 2、本科5年以上、研究生3年以上相关工作经验；熟悉安防设施实际操作规程；具有计算机、通信、电子工程等相关专业背景，承担过项目管理和工程设计，具有较强的学习能力和创新意识，沟通协调能力良好。	南京
16	无锡分行个人金融部 投资顾问	1	1、研究国家宏观经济及监管政策变动，市场及同业对财私业务的影响，制定财私产品发展规划和年度工作，提供财富管理咨询、投资策略报告等； 2、推动辖内产品销售，进行系统维护、资金清算、账务管理及数据分析等工作； 3、以标准化资产配置咨询工作为核心，提升私人银行资产配置服务专业度，提升分行整体财私中收、客户数、金融资产增加； 4、依据标准化资产配置服务流程，协助理财经理出具标准格式资产配置报告并持续跟踪反馈，资产配置报告覆盖率达到预设目标； 5、充分发挥专业化指导职能，开展产品经理及客户经理队伍培训工作，提升从业人员的专业素养。	1、金融、经济、管理等相关专业； 2、具备证券、基金专业资格，在中外资商业银行、券商、信托、基金或其他大型金融机构从业经历不少于5年，从事岗位为商业银行私人银行投资顾问、券商财富管理投资顾问、券商研究员、信托产品经理等；具备CFP或CFA者优先。	无锡
17	无锡分行个人金融部 数据分析师	1	1、负责搭建互联网获客数据监测及运营数据分析体系，输出互联网渠道及项目业务分析报告； 2、负责根据业务分析数据向产品经理提出基于销售场景的产品及流程优化建议； 3、负责通过数据建模和分析，挖掘基于产品的目标客户，建立数据标签，给存量客户营销提供数据和定位营销话术和标准； 4、负责中高端潜力客户晋级、复苏跃升行动； 5、负责辖内数据营销体系和线上经营体系的建立。	1、计量经济学、数学、统计学、金融工程、信息技术等专业优先； 2、具有4年以上金融工作经历，其中2年以上数据分析、系统规划或营销管理相关经验；具有较强的数据处理和分析能力，能熟练使用SQL、HIVE、SAS或R等语言进行数据分析和建模者优先。	无锡

18	无锡分行 中心支行产品经理（国际结 算）	1	1、根据业务条线发展目标，做好国际业务客户各项基础管理工作，拟定国际结算各项产品营销计划和方案，促进部门业务指标的完成； 2、收集、分析辖内网点业务发展情况以及市场发展信息，对辖内网点业务进行推广指引和支持； 3、国际结算产品宣传推介的组织策划，做好业务人员培训、考核及队伍的建设工作。	1、国际贸易、金融经济等相关专业； 2、熟悉各项国际结算贸易融资产品以及外管政策； 3、具有3年以上国际结算业务经历。	无锡
19	无锡分行 中心支行公司客户经理	2	1、负责公司客户的管理、维护、产品销售、市场和客户拓展，推荐公司金融类产品和服务，挖掘优质客户资源，为客户提供业务咨询服务； 2、组织或参与客户营销方案的设计、创新、管理和实施； 3、加强市场研究分析，掌握市场变化，收集并反馈客户产品设计需求，提高客户满意度； 4、办理相关交易业务，并做好风险防控。	1、年龄不超过30周岁； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力；具备良好的个人品行和职业操守，有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力、文字表达能力； 3、具有营销岗位工或“世界500强”企业工作经历优先，不限金融行业。	无锡
20	无锡分行 中心支行个人客户经理	2	1、挖掘潜在目标客户、维护存量客户，实施重点银行客户关系管理； 2、根据客户需求提供个性化的理财规划，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 3、营销消费信贷产品及其他各类金融产品与服务，达成各类业绩指标； 4、收集市场和客户信息，为改进个人金融服务提供信息支持； 5、办理相关交易业务，并做好风险防控。	1、年龄不超过30周岁； 2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力；具备良好的个人品行和职业操守，有较好的团队合作意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力、文字表达能力； 3、具有营销岗位工或“世界500强”企业工作经历优先，不限金融行业。	无锡
21	常州分行公司金融部 产品经理	1	1、负责分行全辖投行资管业务（包括非标资产、理财销售、债券承销、同业拓展、资本市场等）的组织推动； 2、负责分行全辖银团贷款、并购业务的组织推动； 3、负责分行全辖高端财务顾问业务的组织推动，为辖内重点项目提供财务顾问； 4、负责分行辖内与政策性银行的代理项目合作； 5、负责分行与海外分支机构的联动，构建与海外分支机构的合作渠道； 6、负责分行辖内产品培训和转培训； 7、反馈辖内行部业务需求信息。	1、具备以下资格之一：CFA、律师从业资格、证券从业资格、基金从业资格、注册会计师、注册资产评估师； 2、具有2年以上专业投行机构或金融机构投行资管部门工作经历； 3、熟悉资本市场法律法规；具备较强的财务分析能力及方案设计、执行能力。	常州
22	常州分行内控与法律合规部 法律事务经理	1	1、依据国家法律法规，开展业务法律咨询、合同管理、知识产权管理、外聘律师管理、诉讼仲裁等法律服务工作； 2、负责审核业务部门的法律性文件、重要协议、合同文本等相关的法律事项，参与业务部门对外项目谈判及签约工作，代表我行参加诉讼仲裁执行活动； 3、参与辖内破产企业的债权清收和破产财产分配，维护我行合法权益，为业务发展提供法律保障。	1、法律专业，具有国家法律职业资格； 2、具有金融行业法律工作经历、律师执业经历者优先。	常州
23	常州分行信息科技部 科技经理	1	1、负责分行全辖的网络规划、设计、维护及安全管理； 2、负责中心机房的环境、电源的管理与维护； 3、负责分行网点装修的网络设计及实施、验收。	1、具备CCNP（或者相应等级的网络资格）及以上资格证书； 2、具有4年以上相关工作经验，具有银行网络维护经验的优先。	常州

24	常州分行人力资源部 人力资源经理	1	<p>1、根据分行经营发展战略和人力资源规划，起草和具体落实全辖年度人员配置计划，确保满足业务发展需求；</p> <p>2、按照招聘流程，具体实施人员招聘并做好相关协调组织工作，确保招聘人员质量；</p> <p>3、建立和完善人员准入机制，制定任职资格条件、员工能力素质模型等标准和内部人才市场管理办法，规范人员选拔、内部轮岗，指导辖内支行人员招聘配置工作，拓宽选人用人渠道；</p> <p>4、建立和完善人员退出机制，规范人员离职、辞退、内退等管理办法，并组织实施；</p> <p>5、规范劳动用工制度，健全劳动合同文本，负责本地区劳动争议仲裁的协调工作；</p> <p>6、根据上级行、地方有关管理规定，组织办理员工出国政审手续，负责全辖人事信息档案及系统的管理和指导工作；</p> <p>7、负责人事档案的管理工作，指导进行人事档案材料的收集、鉴别、整理、归档工作，并具体负责人事档案转递。</p>	<p>1、具备国家二级企业人力资源管理师及以上资格证书；</p> <p>2、具有4年以上相关工作经验，具有银行人力资源管理相关工作经历者优先。</p>	常州
25	南通分行公司金融部 产品经理（投资银行）	1	<p>1、负责营销拓展分行辖内各项投资银行业务，包括不限于债券承销、产业基金、结构化融资、并购融资等，并负责承接项目的叙做推动、统筹管理、过程协调和业务管理等；</p> <p>2、负责在上级部门指导下为客户大型项目建设、企业并购与重组、资产与债务管理、投融资等方面提供专业咨询服务，设计专项金融顾问服务方案。</p>	<p>1、具备CFA、注册会计师、律师，证券、基金从业资格等证书者优先；</p> <p>2、具有5年以上的金融行业从业经历，其中4年以上的投行、金融市场、券商资管、信托业务等从业经历；具有上市公司融资、直接债务融资、结构化融资、并购融资、股权投资等项目经验者优先。</p> <p>3、具备良好的团队精神和沟通协调能力和高度的责任心，能够承受较大的工作压力。</p>	南通
26	南通分行公司金融部 客户经理	1	<p>1、负责公司客户的管理、维护、产品销售、市场和客户拓展，推荐公司客户经理类产品和服务，挖掘优质客户资源，为客户提供业务咨询服务；</p> <p>2、组织并参与客户营销方案的设计、创新、管理和实施；</p> <p>3、加强市场研究分析，掌握市场变化，收集并反馈客户产品设计需求，提高客户满意度；</p> <p>4、办理相关交易业务，并做好风险防控。</p>	<p>1、具有3年以上相关工作经验；</p> <p>2、擅长产品营销和客户关系管理，有较强的市场分析和拓展能力；</p> <p>3、具备良好的个人品行和职业操守，有较好的团队合格意识、创新意识、执行能力、沟通协调能力和文字表达能力；</p> <p>4、有银行公司金融工作经历者优先。</p>	南通
27	南通分行个人金融部 产品经理（网络金融）	1	<p>1、借助互联网平台开展异业联盟拓客户；</p> <p>2、借助微信等新媒体平台开展产品宣传策划推广；</p> <p>3、对分行个人客户金融习惯、投资趋势开展大数据分析，指导全辖开展精准营销。</p>	<p>1、具有3年以上互联网企业相关岗位经历，或有相关大数据挖掘和运用经验；</p> <p>2、具有熟练的英语阅读能力，熟悉计算机应用；</p> <p>3、从事过互联网金融产品研发或运营工作者优先考虑。</p>	南通

28	南通分行授信管理部 业务经理（清收保全）	1	1、根据不良授信资产移交办法，接收、审查、管理、监控授信部门移交的不良授信资产； 2、综合运用各种手段，对不良资产项目进行清收保全，维护资产安全。	1、法律专业，具有法律职业资格、律师资格； 2、具备良好的团队精神和沟通协调能力、高度的责任心，能够承受较大的工作压力。	南通
29	南通分行信息科技部 技术经理（数据分析）	1	1、负责利用合理的数据分析方法、工具进行银行相关业务、产品、客户、风险等主题分析和数据建模； 2、熟练运用数据分析工具，参与银行营销活动中的数据支持工作，通过技术手段实施需求，并提出分析结果的方案或建议； 3、参与建构基于数据的应用系统； 4、负责基础数据的采集及加工工作； 5、负责行内数据分析的推广和培训工作。	1、熟悉GBASE数据库系统；熟悉SPSS、SAS、R工具等数据分析工具；熟悉大数据加工、编程；熟悉Oracle； 2、具有3年以上金融业务分析、数据统计、数据挖掘等相关工作经历；具有良好的研究报告撰写能力； 3、工作责任心强，具有良好的沟通能力和团队合作能力；具有中级及以上数据库认证资格证书者优先。	南通
30	盐城分行国际结算部 业务经理	1	1、根据部门整体业务发展规划和市场状况，协助拟定国际结算及贸易融资业务的营销计划和总体目标，及时跟踪和评价实施情况和实际效果； 2、负责国际结算及贸易融资产品的研究和营销，及时反馈给支行和相关部门，通过产品的运用和推广拉动市场份额和业务收益的提升； 3、根据部门和辖内各支行的外部环境、业务结构和客户需求的不同，及时进行业务机会提示，针对性地推介重点产品，保障客户营销效果； 4、负责国际结算及贸易融资产品的案例收集、信息发布和培训工作，通过集中面授和上门送培相结合的方式，提升全辖对国际结算优势业务的认知度和运用能力； 5、协助、指导全辖进行国际结算目标客户的挖掘和拓展，建立与支行的联动机制和挂钩机制，配合其它部门及支行客户经理开展营销； 6、负责部门业务数据的分析和综合性材料的撰写； 7、负责与部门各团队、行内各部门和上下级行之间的沟通，加强与监管职能部门的联系，收集有关数据、信息和政策，及时做好客户需求和产品创意的反馈，不断提升服务水平和内外部客户满意度。	1、英语CET6级以上；具有CDCS及相应层级专业资格证书者优先； 2、具有4年以上国际结算或国际贸易相关工作经历，具备较为丰富的业务经验和敬业精神； 3、具备较强口头表述、文字撰写和业务分析能力，过往工作业绩和表现较好。	盐城

31	泰州分行公司金融部 产品经理	1	<p>1、承接省行下达分行各项投行业务指标，定期发布简报进行点评以及工作提示；</p> <p>2、负责为全辖对公客户提供投行业务综合服务方案，对重点客户上门辅导和营销；</p> <p>3、负责对全辖进行投行业务培训；</p> <p>4、负责全辖投资银行业务的组织与推动，投行合作渠道的拓展与维护；具体业务有并购业务、信托理财产品、推荐销售信托计划、企业债、公司债、投融通投资银行理财产品、银团贷款营销和分销；</p> <p>5、负责理财产品推广和销售，做好理财池、资管计划入池资产的筛选和审查工作；</p> <p>6、为全辖需要海外资金的客户寻找合适的海外行，叙做海外直贷业务；</p> <p>7、前台业务、柜员相关工作的维护；</p> <p>8、金融机构B角，叙做部分同业及代销业务；</p> <p>9、负责全辖项目储备和项目推进。</p>	<p>1、具备CFA、CFP等资格优先；</p> <p>2、具有4年以上在证券公司、信托公司或银行公司部门相关工作经历。</p>	泰州
32	泰州分行风险管理部 业务经理	1	<p>1、根据上级行风险管理工作要求和分行年度工作目标，拟定分行风险管理规划、制度操作规程、年度计划，并进行监督、检查和评价；</p> <p>2、对全辖风险管理信息进行归口管理；</p> <p>3、负责分行不良项目的诉讼，提高诉讼清收效率。</p>	<p>1、法律专业，具有法律职业资格、律师资格；</p> <p>2、具有4年以上法律相关工作经历，具有银行法律工作经验者优先。</p>	泰州
33	徐州分行公司金融部 客户经理	2	<p>1、负责制定分行公司金融客户营销策略和营销方案；</p> <p>2、负责分析客户需求，及时反馈客户需求信息，并提供优质高效金融服务；</p> <p>3、合理控制授信风险，促进部门业务发展目标的实现。</p>	<p>1、具有公司金融、公司贷款相关专业资格；</p> <p>2、具有4年以上公司金融中、高级专业技术岗位经验或相应层级的经营管理岗位经验，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>3、具有丰富客户资源者优先。</p>	徐州
34	徐州分行个人金融部 客户经理	2	<p>1、负责银行卡、个人金融产品营销以及消费信贷业务等市场拓展；</p> <p>2、执行金融业务的规章制度，防范业务风险，提高产品及资产质量，确保完成各项业务指标。</p>	<p>1、具有个人金融产品销售相关专业资格；</p> <p>2、具有4年以上个人金融中、高级专业技术岗位经验或相应层级的经营管理岗位经验，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>3、具有丰富客户资源者优先。</p>	徐州
35	淮安分行个人金融部 网络金融经理	1	<p>1、根据上级行网络金融业务发展总体目标，落实辖内网络金融发展计划，统筹全辖共同协调推进全行网络金融建设；</p> <p>2、统筹推进辖内网络金融产品建设与管理，包括组织落实省行网络金融各项指标、分行特色项目立项与实施、流程设计与优化、市场合作与推广等；</p> <p>3、组织推动全行电子商务业务发展，完善健全辖内电子商务管理及运营体系，大力推广网络商务支付产品，不断提升市场份额；</p> <p>4、统筹全行移动支付业务发展，推进移动支付产品建设，打造具有分行特色的移动支付创新和应用服务项目；</p> <p>5、组织对行内各层级人员进行网络金融业务的产品服务和营销推广培训；</p> <p>6、负责全行网络金融品牌宣传，组织营销和推广等工作。</p>	<p>1、计算机科学与技术、电子信息工程、软件工程等相关专业；</p> <p>2、具备4年以上网络金融或互联网相关工作经验；</p> <p>3、具有较强的工作能力及业务沟通能力。</p>	淮安